

# SO REKRUTIEREN PROFIS!

## Inhaltsverzeichnis:

1. Sie treffen auf der Straße eine geeignete Person und es muss schnell gehen.
2. Sie lernen eine Person kennen.
3. Sie sprechen einen Bekannten oder Freund auf das Geschäft an.
4. Sie rekrutieren aus einem beliebigen Gespräch heraus.
5. Sie schreiben unbekannte Personen aus diversen Facebook-Gruppen an.
6. Sie bauen Ihr Geschäft über Facebook auf.
7. Ihr Kontakt hat sich auf Ihrer Landingpage registriert. (Trifft auf alle Punkte zu.)

## 1. Sie treffen auf der Straße eine geeignete Person und es muss schnell gehen

Guten Tag,

Sie sind sehr engagiert in dem, was Sie machen, ich wette, Sie wären in meinem Geschäft sehr erfolgreich. Sind Sie offen für ein neues, erfolgreiches Geschäft? Genau solche Leute wie Sie werden bei uns erfolgreich. Ich habe gerade keine Visitenkarte dabei, aber wenn Sie Ihren Namen, Ihre Telefonnummer und E-Mail-Adresse in mein Smartphone eingeben, lasse ich Ihnen gerne mehr Infos zukommen.

**Halten Sie der Person Ihr Smartphone vor die Nase.**

**Nachdem die Person die Daten in Ihr Smartphone eingegeben hat, sagen Sie:**

Oh, ich habe doch noch eine Visitenkarte dabei. Gehen Sie einfach auf diese Webseite und registrieren Sie sich dort mit Ihren Daten, um unser Geschäftsvideo ansehen zu können und um zu erfahren, worum es geht.

Rufen Sie mich danach an, denn mit halben Informationen sollten wir uns beide nicht zufrieden geben, denn es geht um Sie und um Ihre Zukunft.

Ich wünsche Ihnen noch einen schönen Tag.

**Sie schicken der Person am nächsten Tag eine E-Mail:**

Guten Tag XY,

wir haben uns gestern im XY kennengelernt und Sie haben mir Ihre Kontaktdaten gegeben.

Ich habe es eilig und muss gleich weg, wollte Sie aber noch schnell kontaktieren.

Sagen Sie mal, möchten Sie das, was Sie jetzt machen, bis zum Ende Ihrer Karriere machen? Haben Sie sich schon mal überlegt, ob es nicht eine bessere Art gibt, wie Sie Ihr Geld verdienen und Ihr Leben gestalten können? Sind Sie offen für ein neues (oder zusätzliches), erfolgreiches Geschäft, das Sie mit Ihrer jetzigen Tätigkeit perfekt kombinieren können?

Wie können Sie den Lebensstil erreichen, den Sie sich wünschen, wenn Sie sich Ihre heutige Situation anschauen?

Sind Sie bereit, etwas zu tun, um Ihr Leben zu verändern?

Ich werde Ihnen Schritt für Schritt zeigen, wie man zu Hause ein erfolgreiches Netzwerk aufbaut und weiterführt und wie man die Kontrolle über sein eigenes Leben und die eigene Zukunft erlangt.

Das Traurigste heutzutage ist, dass es so viele Menschen gibt, die noch Träume haben, aber wenn du ihnen eine Möglichkeit aufzeigst, verdrehen viele den Kopf und stecken ihn wieder in ihren Alltag... das tut mir echt von Herzen leid...!

Umso mehr möchte ich meinen Dank aussprechen. Danke für diese traumhafte Möglichkeit und danke, dass ich auch Ihnen diese wundervolle, gesundheitsbewusste und selbstbestimmte Zukunft anbieten darf – denn es ist eine unumstößliche Tatsache, dass wir einen besseren Weg haben.

Wenn ich Ihnen einen Link zu einer Webseite mit einem kurzen Einführungsvideo gebe, würden Sie sich dann registrieren, um unsere vollständige Präsentation ansehen zu können und um zu erfahren, worum es genau geht?

Hier ist der Link:

[www.x4ever.de](http://www.x4ever.de) (Tragen Sie hier den Link Ihrer Landingpage ein)

Was meinen Sie, bis wann haben Sie sich nach der Registrierung denn ganz sicher die vollständige Präsentation angesehen?

Geben Sie mir rechtzeitig Bescheid, ich muss jetzt los.

Liebe Grüße

Ihr Name

**Ihr Kontakt registriert sich nicht? Sie fassen innerhalb von 48 Stunden nach, rufen ihn an und erinnern ihn an Ihre E-Mail.**

Guten Tag XY,

wie geht es Ihnen? Leider haben Sie sich das Video noch nicht angeschaut.

Ich will weder Ihre noch meine Zeit verschwenden. Warum schauen wir nicht einfach nach einem Zeitpunkt, bis zu dem Sie unsere vollständige Präsentation ganz bestimmt angeschaut haben?

**Ihr Kontakt nennt Ihnen einen Tag.**

**Sie nennen eine Uhrzeit und fragen, ob diese okay ist.**

Okay, wenn ich Sie also am Tag XY um diese Uhrzeit anrufe, haben Sie es ganz bestimmt angeschaut, richtig? Zu welcher Zeit erreiche ich Sie am besten?

Danke nochmals, ich schätze das wirklich sehr.

Wir sprechen uns...

## 2. Sie lernen eine Person kennen

Hi, ich bin XY.

Wie heißt du?

Was machst du so?

**Danach erzählen die Leute immer von ihrem Job. Wovon sollen sie auch sonst erzählen, sie machen ja den ganzen Tag nichts anderes als arbeiten. Stellen Sie weitere Fragen, wie:**

Wie lange machst du das schon?

Macht dir die Arbeit Spaß?

Was gefällt dir nicht an der Arbeit?

**Nachdem die Person ausgiebig über ihren Job gesprochen hat, fragen Sie die Fragen aller Fragen:**

Was würde es dir bedeuten, in der Lage zu sein, dein Leben selbst zu bestimmen?

**Völlig manipuliert von dem gängigen Wirtschaftssystem antworten die Personen dann meist: „Ich kann mein Leben selbst bestimmen!“**

**Darauf sagen Sie:**

Na das hört sich doch super an. Nun, ich denke, es würde bedeuten, wenn du die Zeit zum Schlafen, für die Fahrten von und zur Arbeit, für die Arbeit selbst und all die anderen Dinge, die du jeden Tag in deinem Leben tun musst, abziehst, dann bestimmen die meisten Menschen wahrscheinlich nicht mehr als eine oder zwei Stunden am Tag ihr Leben selbst. Stimmt's?

Kennst du jemanden, der gerne reist oder gerne auf Urlaubsreise geht?

Du weißt, dass man vier Dinge braucht, um zu reisen oder in den Urlaub zu fahren? Du brauchst Freiheit, Zeit, Geld und eine gute Gesundheit. Wenn ich dir zeige, wie du alle vier Dinge gleichzeitig haben kannst, wärst du daran interessiert?

Man muss das Konzept der Hebelwirkung einsetzen, um dem Dilemma des Zeit-gegen-Geld-Tauschens zu entfliehen. Clevere Menschen bauen sich Netzwerke, der Rest geht arbeiten!

Gerne würde ich dir zeigen, wie du deinen ultimativen Lifestyle in den nächsten 2-3 Jahren flexibel von zu Hause aus in der ganzen Welt aufbauen kannst und das mit einer Tätigkeit, die du sowieso schon jeden Tag machst. Hierzu würde ich dir gerne ein Video zeigen. Das machen wir aber nicht jetzt. Gib mir doch einfach mal deine Daten und ich sende dir den Link zu.

**Halten Sie der Person Ihr Smartphone unter die Nase und lassen Sie sich Namen, Telefonnummer und E-Mail-Adresse geben. Danach wiederholt sich alles wie in Artikel Nr. 1.**

### **3. Sie sprechen einen Bekannten oder Freund auf das Geschäft an**

Hi,  
wie geht es dir? Was macht die Arbeit?

**Lassen Sie die Person antworten. Egal, was die Person sagt, antworten Sie:**

Möchtest du das, was du jetzt machst, bis zum Ende deiner Karriere machen?

**Kein Mensch möchte das! Stellen Sie daher Fragen.**

Was bedeutet für dich eigentlich Erfolg?

**Lassen Sie die Person antworten. Egal, was die Person sagt, antworten Sie:**

Zusammenfassend kann man sagen, Erfolg bedeutet für dich, deine Wünsche und Träume verwirklichen zu können, richtig?

Hast du noch Wünsche und Träume, die du dir erfüllen möchtest?

**Lassen Sie die Person antworten.**

Was ermöglicht dir Erfolg?

**Lassen Sie die Person antworten. Egal, was die Person sagt, antworten Sie:**

Zusammenfassend kann man sagen, Freiheit ermöglicht dir Erfolg, richtig?

Bist du in deinem Job wirklich frei?

Kannst du bestimmen, wann, wo, was, wie lange und mit wem du arbeitest?

Glaubst du, mit deiner jetzigen Tätigkeit irgendwann frei und unabhängig sein zu können?

Glaubst du, mit deiner jetzigen Tätigkeit irgendwann ein passives Einkommen erwirtschaften zu können?

**Lassen Sie die Person jeweils antworten. Egal, was die Person sagt, antworten Sie nach allen Fragen:**

Zusammenfassend kann man sagen, du kannst mit deiner jetzigen Tätigkeit weder Erfolg haben noch deine Wünsche und Träume verwirklichen. Aber was würde dich davon abhalten, gemäß deines Lebenssinns zu leben? Denn du bist doch bestimmt nicht auf die Welt gekommen, um die Wünsche und Träume deiner Chefs zu verwirklichen, sondern deine eigenen. Stimmt's?

Die Lösung deiner Probleme und der Schlüssel zu deinem Erfolg liegen ausschließlich darin, wovon du nicht weißt, dass du es nicht weißt. Denn hättest du gewusst, was du nicht weißt, hättest du dir dieses Wissen schon längst geholt und dein Leben positiv verändert. Stimmt's?

Und dieses Wissen bekommst du jetzt von mir.

Wie lautet denn deine aktuelle E-Mail-Adresse, dann lasse ich dir einen Link zukommen. Registriere dich einfach auf der Seite, um das Informationsvideo ansehen zu können. Keine Sorge, die Daten bekomme nur ich und ich gebe sie auch nicht weiter. Du wirst begeistert sein.

**Danach wiederholt sich alles wie in Artikel Nr. 1. Sie merken schon, es ist immer der gleiche Abwasch und darum ist es auch so einfach und duplizierbar.**

## **4. Sie rekrutieren aus einem beliebigen Gespräch heraus**

**Wenn Sie sich mit Personen unterhalten und diese fragen, was sie beruflich machen, fragen diese Leute Sie ganz automatisch auch nach Ihrem Beruf. Antworten Sie:**

Ach, das hätten Sie mich jetzt besser nicht gefragt. Sie glauben mir eh kein Wort.

Ich mache etwas ganz Einfaches und Einfaches. Haben Sie wahrscheinlich schon tausendmal in Ihrem Leben gemacht. Henry Ford hat mal gesagt: „Wenn du etwas Großes aufbauen möchtest, musst du etwas ganz Einfaches aufbauen.“ Denn nur, wenn es einfach ist, kann es jeder nachmachen. Ich empfehle etwas weiter, das mich selbst begeistert. Ein gutes Produkt, ein gutes Geschäftssystem.

Haben Sie denn schon mal etwas weiterempfohlen?

**Lassen Sie die Person antworten.**

Was haben Sie dafür bekommen?

Wahrscheinlich nichts. Das ist der Unterschied, warum ich es als meinen Beruf bezeichne und nicht nur als reines Weiterempfehlen. Wenn ich es tue, bekomme ich jeden Monat Geld dafür. Jeden Monat mindestens einen fünfstelligen Betrag. Vielleicht wäre es schlau, wenn Sie auf meine Quadrantenseite wechseln würden? Damit Sie ab heute für das, was Sie sowieso jeden Tag tun, auch Geld bekommen! Um vielleicht auch irgendwann mal ein Passiveinkommen zu haben.

Ich war auf der Suche nach einer Geschäftsmöglichkeit, in der ich ohne Risiko und ohne Eigenkapital ein hohes, passives Einkommen verdienen und mein Leben selbst bestimmen kann.

Die Produkte und das Geschäftssystem haben mich so sehr überzeugt, dass ich mich entschieden habe, in das Geschäft einzusteigen, um auch andere Menschen – denen es so geht wie mir damals – davon profitieren zu lassen.

Heute habe ich das große Privileg, im einfachsten, schönsten und fairsten Geschäft der Welt angekommen zu sein, solange ich auf einen halbwegs intelligenten Menschen treffe.

Kennen Sie intelligente Menschen?

**Lassen Sie die Person antworten.**

Kennen Sie jemanden, der gerne mehr darüber erfahren würde?

Was ist das größte Problem eines jeden Menschen? Er benötigt mehr Zeit, mehr Geld und eine gute Gesundheit. Genau darauf haben wir uns spezialisiert.

Ich möchte gerne, dass Sie nun alle weiteren Informationen aus erster Hand erhalten, dazu möchte ich Sie zu unserer Onlinepräsentationen einladen, dort erhalten Sie alle weiteren Einblicke und Infos. Es ist mir wichtig, dass Sie sämtliche Informationen bekommen, damit Sie sich ein umfassendes Bild machen können. Im Anschluss haben wir eine perfekte Grundlage für ein Telefonat, bei dem ich Ihre eventuell noch offenen Fragen beantworte und Ihre ganz individuellen Möglichkeiten mit Ihnen bespreche. So können wir gemeinsam eine Entscheidung treffen, klingt das nach einem Plan?

**Halten Sie der Person Ihr Smartphone unter die Nase und lassen Sie sich Namen, Telefonnummer und E-Mail-Adresse geben. Danach wiederholt sich alles wie in Artikel Nr. 1.**

## **5. Sie schreiben unbekannte Personen aus diversen Facebook-Gruppen an.**

Hi XY,

dein Bild ist mir in einer Gruppe aufgefallen. Dein Profil zeigt, dass du sehr engagiert bist in dem, was du machst.

Ich habe es eilig und muss gleich weg, wollte dich aber noch schnell kontaktieren, weil ich es mag, wie du dich gibst.

Sag mal, möchtest du das, was du jetzt machst, bis zum Ende deiner Karriere machen? Hast du dir schon mal überlegt, ob es nicht eine bessere Art gibt, wie du dein Geld verdienen und dein Leben gestalten kannst? Bist du offen für ein neues (oder zusätzliches), erfolgreiches Geschäft, dass du mit deiner jetzigen Tätigkeit perfekt kombinieren kannst?

Wie kannst du den Lebensstil erreichen, den du dir wünschst, wenn du dir deine heutige Situation

anschaut?

Das Traurigste heutzutage ist, dass es so viele Menschen gibt, die noch Träume haben, aber wenn du ihnen eine Möglichkeit aufzeigst, verdrehen viele den Kopf und stecken ihn wieder in ihren Alltag... das tut mir echt von Herzen leid...!

Umso mehr möchte ich meinen Dank aussprechen. Danke für diese traumhafte Möglichkeit und danke, dass ich auch dir diese wundervolle, gesundheitsbewusste und selbstbestimmte Zukunft anbieten darf – denn es ist eine unumstößliche Tatsache, dass wir einen besseren Weg haben.

Wenn ich dir einen Link zu einer Webseite mit einem kurzen Einführungsvideo gebe, würdest du dich dann registrieren, um unsere vollständige Präsentation ansehen zu können und um zu erfahren, worum es geht?

Hier ist der Link:

[www.x4ever.de](http://www.x4ever.de) (Geben Sie den Link zu Ihrer Go4Success-Landingpage an)

Was meinst du, bis wann hast du dir denn ganz sicher die vollständige Präsentation angesehen? Gib mir rechtzeitig Bescheid, ich muss jetzt los.

Liebe Grüße  
XY

PS: Auch über eine Freundschaftsanfrage würde ich mich sehr freuen.

## 6. Sie bauen Ihr Geschäft über Facebook auf.

Das erfahren Sie in diesem Artikel:

<http://www.x4group.net/erfolgreicher-mlm-geschaeftsaufbau-via-facebook>

## 7. Ihr Kontakt hat sich auf Ihrer Landingpage registriert. (Trifft auf alle Punkte zu.)

Hat sich Ihr Kontakt auf Ihrer Landingpage registriert, rufen Sie ihn mit diesem Telefonskript an: (<http://www.x4group.net/go4diamond-arbeiten-mit-system-telefonskript-nach-besuch-der-landingpage>)

Sie laden Ihren Kontakt mithilfe des Go4Success-Systems (<http://www.x4group.net/forever-go4diamond>) mit dem entsprechenden FollowUp zum Webinar ein. Sobald die Person das Webinar gesehen hat, richten Sie das FollowUp nach Webinar ein und rufen die Person mit folgenden Worten an:

Guten Tag XY,  
wie geht es dir? Ich hoffe, das etwas sportlichere „Du“ ist okay?  
Ich habe gesehen, du hast dir das Webinar angesehen.

Was hat dir an dem Webinar am besten gefallen?

Auf einer Skala von 1 bis 10, wobei 1 "kein Interesse" bedeutet und 10 "bereit, jetzt gleich

anzufangen", wo befindest du dich jetzt gerade?

Unser Job ist es, Blinden zum Sehen zu verhelfen. Wie kann ich dir helfen, eine höhere Zahl zu erreichen?

**Frage 1)**

Ausgehend von dem, was du gerade gesehen hast, wie viel müsstest du, wenn du auf Teilzeitbasis bei unserem Unternehmen anfangen würdest, im Monat ungefähr verdienen, damit sich dein Zeitaufwand rentiert?

**Frage 2)**

Wie viele Stunden in der Woche könntest du einsetzen, um dieses Einkommen zu erzielen?  
Wie viele Monate lang würdest du diese Anzahl an Stunden arbeiten, um dieses Einkommen zu erzielen?

**Frage 3)**

Wenn ich dir zeigen könnte, wie du ein Einkommen von (**Antwort auf Frage Nr. 1**) im Monat erzielen kannst, indem du (**Antwort auf Frage Nr. 2**) Stunden in der Woche während (**Antwort auf Frage Nr. 3**) Monaten dafür investierst, würdest du jetzt anfangen wollen?

Sie schreiben die Person als Distributor ein und schicken ihr danach die MLM-Schulung.

**Sie sehen, es ist sooo einfach. Das kann wirklich jeder und darum dupliziert es sich auch. Viel Erfolg!**