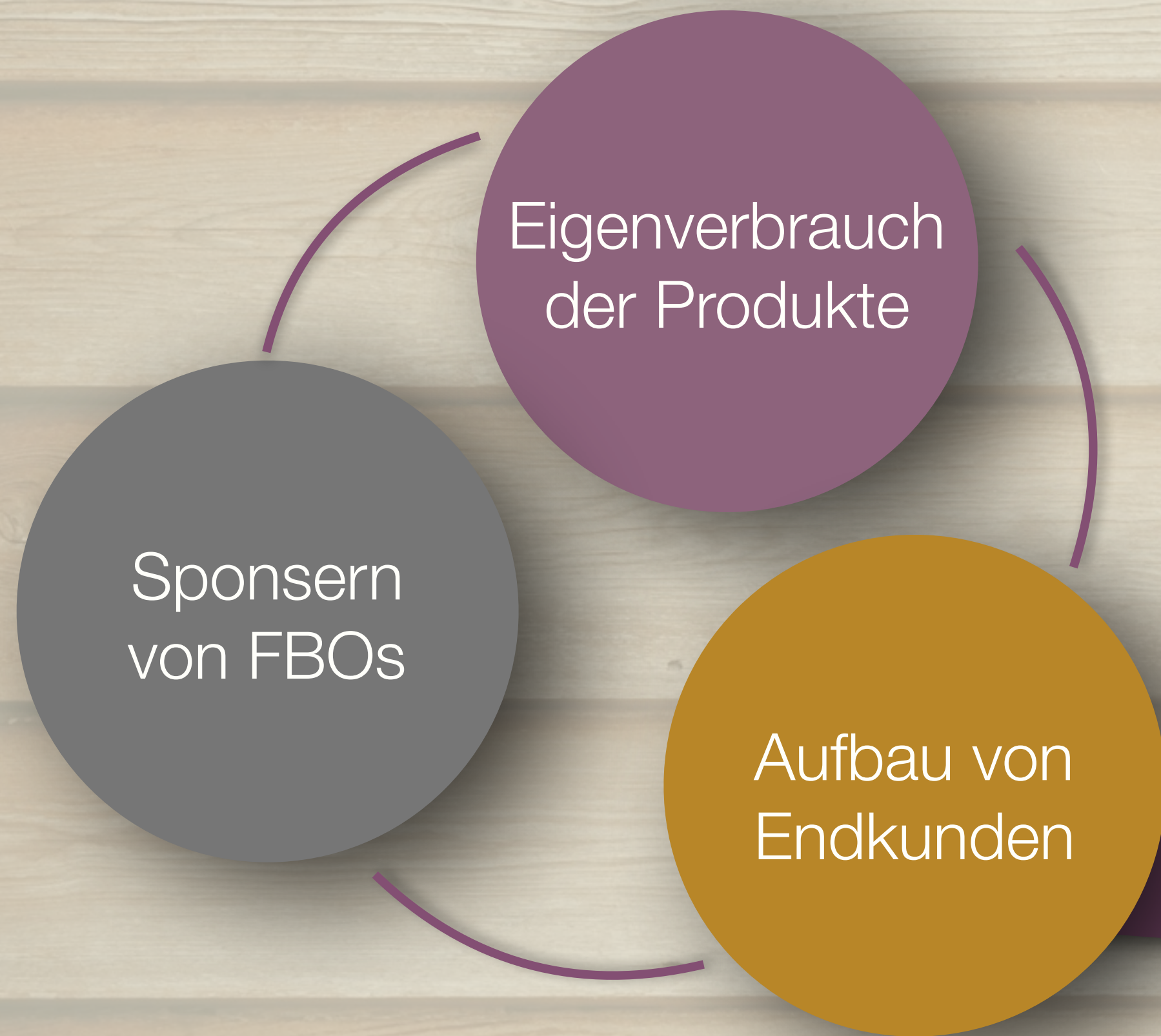


4 CC - DIE BASIS DEINES FOREVER-GESCHÄFTS

...wie Benzin für den Motor.
Erst dann kannst du richtig
Gas geben.

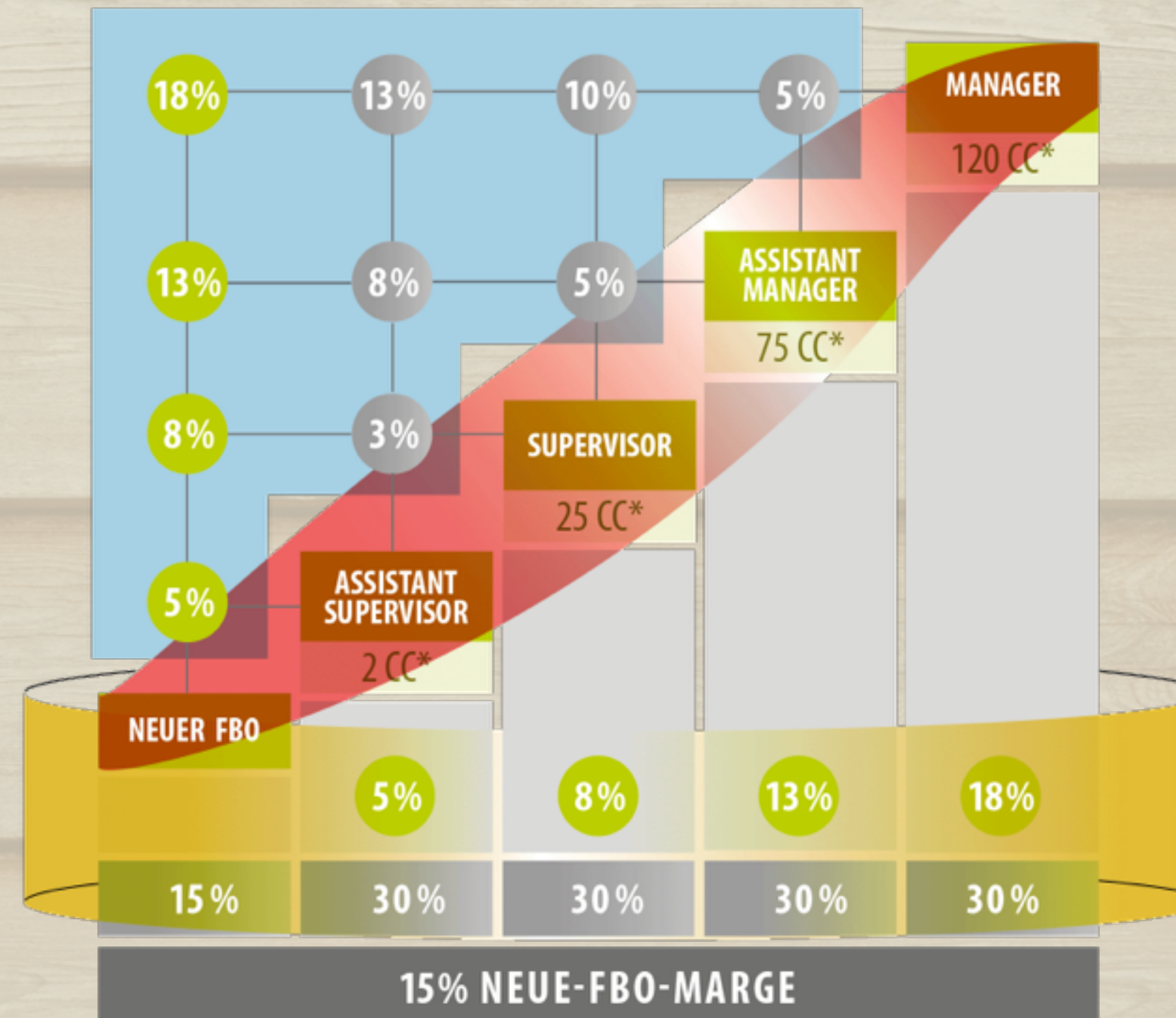


MIT 4 CC ZU DEINEM FOREVER ERFOLG



WAS SIND 4 CC?

- Internationale Währungseinheit
- CC = Case Credits
- Grundlage des Vergütungsplans



LEADERSHIP BONUS & GEM BONUS

LEADERSHIP BONUS	GEM BONUS
↓ DOWNLINE MANAGER → 12 CC	25 ACTIVE MANAGER 3%
↑↑ 25 CC MANAGER → 8 CC	17 ACTIVE MANAGER 2%
↑↑↑ 25 CC MANAGER → 4 CC	9 ACTIVE MANAGER 1%

1. GENERATION	6%
2. GENERATION	3%
3. GENERATION	2%

DIAMOND CENTURION MANAGER 100 RM	SAPPHIRE MANAGER 9 RM
TRIPLE DIAMOND MANAGER 75 RM	SOARING MANAGER 5 RM
DOUBLE DIAMOND MANAGER 50 RM	SENIOR MANAGER 2 RM
DIAMOND MANAGER 25 RM	RECOGNIZED MANAGER
DIAMOND-SAPPHIRE MANAGER 17 RM	

RM = RECOGNIZED MANAGER

● Karriereabhängig zusätzlicher Rabatt
 ● Team-ProvisionTM In 2 aufeinander folgenden Kalendermonaten
 ■ Leadership Bonus: 6%, 3% und 2% auf Ihre 1., 2. und 3. Manager-Generation.
 ■ Gem Bonus: Schrittweise Erhöhung des Leadership Bonus bis auf 9%.
 Die angegebenen Konditionen beziehen sich auf den empfohlenen Netto-Verkaufspreis.

BEISPIELE



Forever daily™
Art 439

Case Credits
0,080 CC (DACH)



Vital5™
Art 456

Case Credits
1,100 CC (DA)



Aroma Spa Collection
Art 285

Case Credits
0,210 CC (DACH)

CASE CREDITS

1 CC WARENWERT ENTSPRICHT CA.

	D/A	CH
• Für Endkunden (Verkaufspreis)	€ 280	Fr. 360
• Für neue FBOs (-15 %)	€ 240	Fr. 306
• Ab Assistant Supervisor (-30 %)	€ 190	Fr. 254

DIE 3 WICHTIGSTEN ELEMENTE FÜR DEINEN GESCHÄFTSERFOLG



4 CC - DEIN MONATLICHER AKTIVSTATUS

1 CC EIGENVERBRAUCH

- 1 CC muss immer persönlich sein
- Nutze die Forever-Produkte selbst

Eigenverbrauch
der Produkte

Sei selbst das Produkt der Produkte!

4 CC - DEIN MONATLICHER AKTIVSTATUS

1 CC AUFBAU VON ENDKUNDEN

- Produktverkauf
- Gib deine positiven Erfahrungen an potentielle Kunden weiter

Aufbau von
Endkunden

**Teile deine Begeisterung für die
Forever-Produkte mit anderen!**

4 CC - DEIN MONATLICHER AKTIVSTATUS

2 CC SPONSERN VON FBOS

- Gewinne andere Menschen, die, wie du, von den hochwertigen Forever-Produkten überzeugt sind
- Gewinne andere Menschen, die ebenfalls das Forever-Geschäft arbeiten möchten
- Stelle ihnen die Forever-Geschäftsidee vor

Sponsern
von FBOs

Teile die Chance des
Forever-Geschäfts mit anderen!

4 CC IM ALLTAG

EMPFEHLUNGSMARKETING



So einfach
funktioniert's ...

DEINE ZUFRIEDENE STAMMKUNDIN „TINA“

- Tina bezieht seit einigen Monaten Forever-Produkte von dir
- Tina ist begeistert von den Produkten und eine zufriedene Kundin



EMPFEHLUNGEN EINHOLEN



- Frage nach Empfehlungen
- Hilf deiner Kundin auf die Sprünge



FRAGEN FÜR EMPFEHLUNGEN

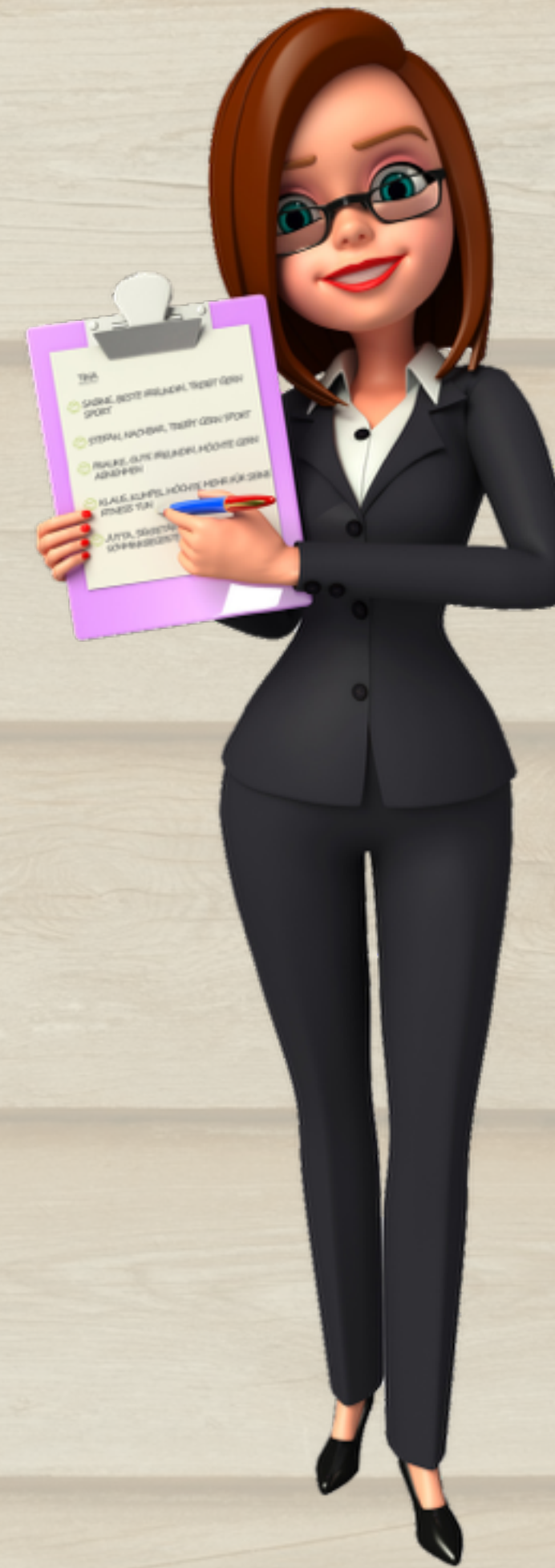
- 1| Kennst du jemanden, dem sehr an seinem inneren und äußeren Wohlbefinden gelegen ist?
- 2| Kennst du jemanden, der gern gesund 5 Kilogramm abnehmen möchte?
- 3| Kennst du jemanden, der sich für gesunde Hautpflege interessieren würde?
- 4| ...



LASS DIR 5 EMPFEHLUNGEN GEBEN

Tina

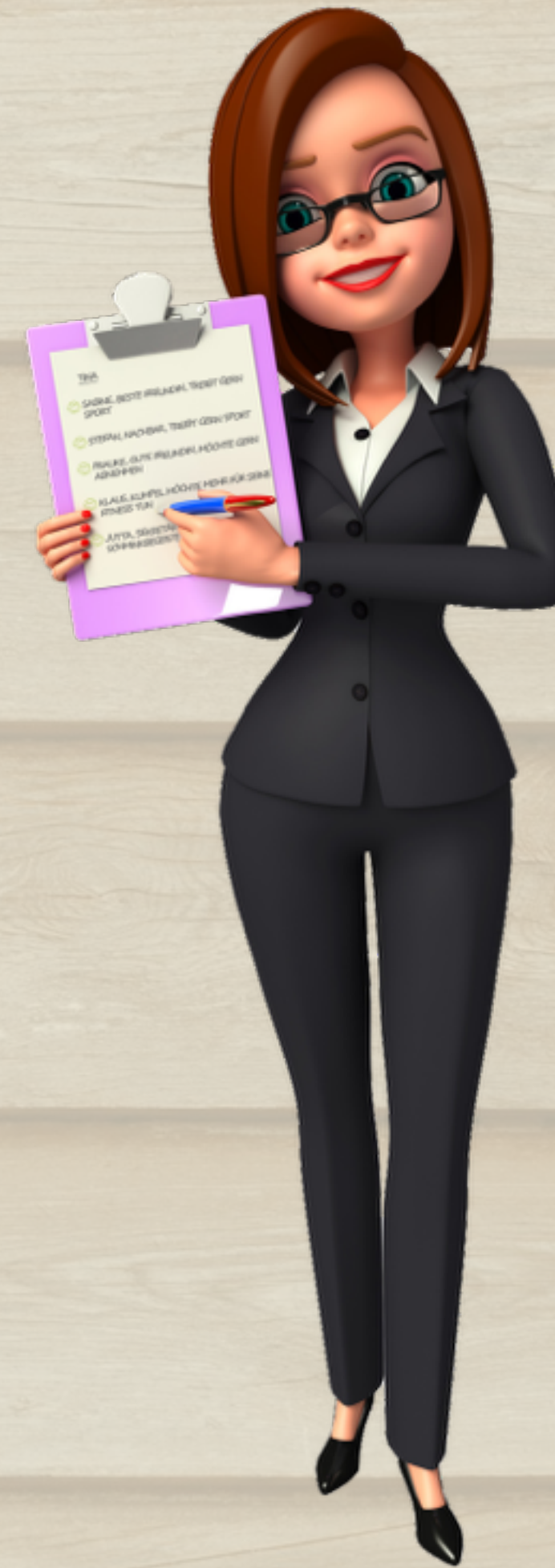
- 😊 Sabine, beste Freundin, treibt gern Sport
- 😊 Stefan, Nachbar, treibt gern Sport
- 😊 Frauke, gute Freundin, möchte gern abnehmen
- 😊 Klaus, Kumpel möchte mehr für seine Fitness tun
- 😊 Jutta, Sekretärin auf Arbeit, ist schminkbegeistert



GENERIERE NEUE KUNDEN

Tina

- 😊 Sabine, beste Freundin, treibt gern Sport
- 😞 Stefan, Nachbar, treibt gern Sport
- 😞 Frauke, gute Freundin, möchte gern abnehmen
- 😐 Klaus, Kumpel möchte mehr für seine Fitness tun
- 😞 Jutta, Sekretärin auf Arbeit, ist schminkbegeistert



DEINE ZUFRIEDENE STAMMKUNDIN „SABINE“

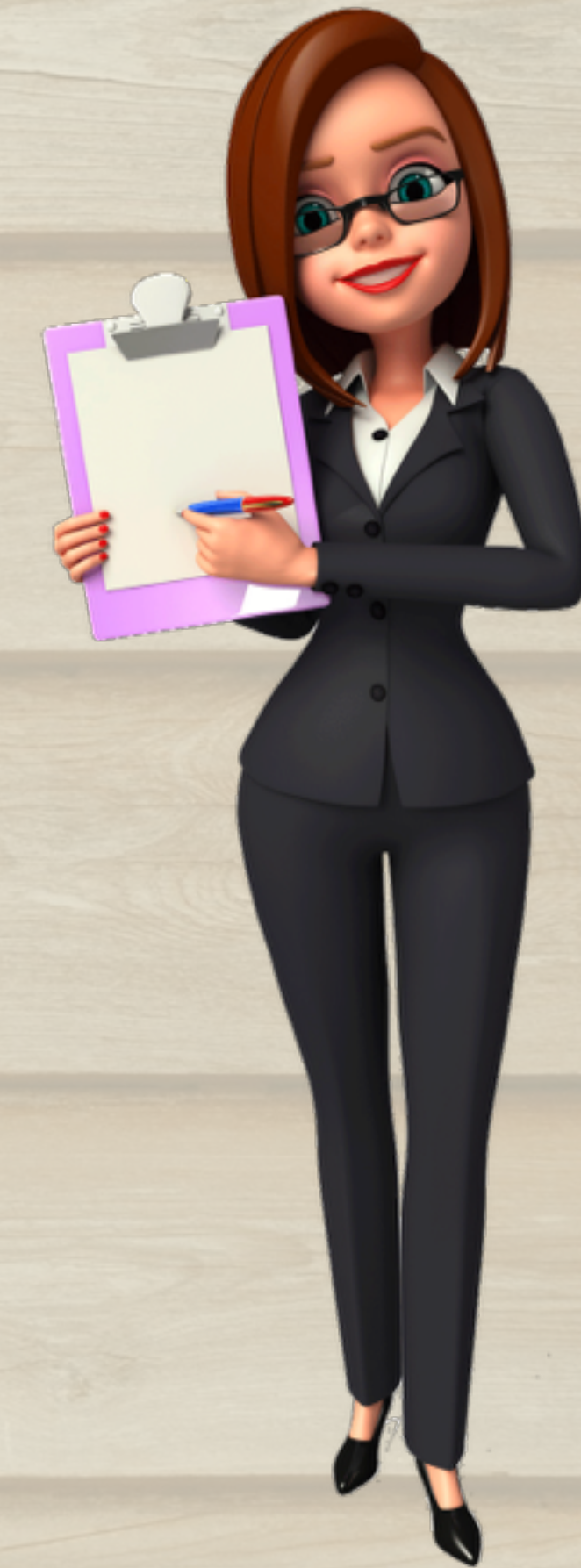
- Sabine bezieht seit einigen Monaten Forever-Produkte von dir
- Sabine ist begeistert von den Produkten und eine zufriedene Kundin



EMPFEHLUNGEN EINHOLEN



- Frage nach Empfehlungen
- Hilf deiner Kundin auf die Sprünge



LASS DIR 5 EMPFEHLUNGEN GEBEN



GENERIERE NEUE KUNDEN



Max



DEINE ZUFRIEDENER STAMMKUNDE „MAX“



UMSATZ DURCH EMPFEHLUNGEN



- Durch deine Stammkundin „Tina“ hast du mehrere Empfehlungen bekommen
- Aus diesen Empfehlungen wurden ebenfalls zufriedene Kunden → „Sabine“ und „Max“
- Du hast einen Umsatz von 500 Euro generiert
10 % des Umsatzes, sprich 50 Euro, reinvestierst du in dein Geschäft

EINEN TEIL DES UMSATZES REINVESTIEREN



- Mach deiner Kundin Tina ein Geschenk
- Ein Dankeschön für die Empfehlungen

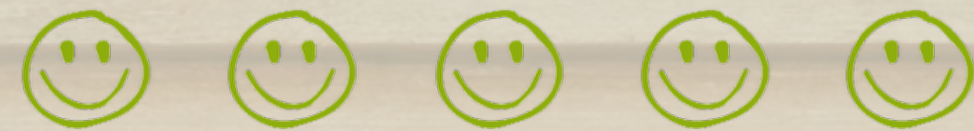


WAS PASSIERT JETZT?



Szenario 1

- Deine Kundin Tina freut sich riesig über dein Geschenk
- Du bekommst weitere Empfehlungen



WAS PASSIERT JETZT?



Szenario 2

- Tina ist neugierig geworden und möchte mehr über das Forever-Geschäftsmodell erfahren
- Du erklärst Tina das Forever-Geschäft → Du hast einen neuen Geschäftspartner

Reinvestition



Meine zufriedene Kundin Tina



Meine zufriedene Kundin Sabine



Mein Umsatz aus den Empfehlungen



5 Empfehlungen von Tina



5 Empfehlungen von Sabine



Neuer zufriedener Kunde Max

EMPFEHLUNGSMARKETING



FOREVER®

**THE ALOE VERA
COMPANY**