

Telefon-Nachfassskript für Kaltmarkt-Kontakte

Ansprechen von fremden Leuten 48 Stunden nach E-Mail Kontakt.

Eine halbe Minute Nettigkeiten

→ Sie freuen sich, dass sie die Person am Telefon haben und somit die Chance mit ihnen persönlich zu sprechen.

Grund meines Anrufs

Ich habe Ihnen vorgestern eine E-Mail mit einer Geschäftsmöglichkeit und einem Link zu meiner Webseite geschickt, haben Sie sich diese angesehen?

„Nein“

Bis wann haben Sie sich diese Webseite angesehen?
Bitte rufen Sie mich danach an, damit ich Ihnen persönlich Fragen beantworten kann.
Meine Nummer lautet:

Sie/Er ruft nicht zurück

Sie rufen 48 Stunden später an.

„Ja“

Wunderbar, gibt es noch Fragen oder Einwände dazu?

Keine Fragen

Großartig, wann möchten Sie beginnen?

Einwände

- Ich habe keine Zeit.
- Ich bin kein Freund von Network Marketing etc.

↓
Großartig, für mich war es anfangs auch nichts. Darf ich nur Interessehalber fragen, was Ihnen daran nicht gefällt? Sie haben keine Zeit, dann liegen Ihre Prioritäten falsch.

↓
Einwände widerlegen, durch Fragen stellen helfen, eine neue Wahrheit zu finden.

Ja!

- Link zum Einschreiben geben und über 150 € Erstbestellung informieren.

Tipp:

Wenn Sie innerhalb von zwei aufeinanderfolgenden Kalendermonaten insgesamt für 450,- Euro Ware eingekauft haben, werden Sie automatisch in den Status Assistent-Supervisor (Großhändler) eingestuft, erhalten ab diesem Zeitpunkt 30 % Nachlass, sowie eine zusätzliche Rückvergütung von 5% per Überweisung und können neue Distributoren anwerben.

- Termin für erstes Gespräch vereinbaren.

Muss darüber nachdenken!

- Wenn er in der Nähe wohnt, Einladung zu einem persönlichen Gespräch.

- Wenn er nicht in der Nähe wohnt, Termin für ein neues Telefonat ausmachen.

Ein klares Nein!

- Bitten um Empfehlungen.
- Versuchen Sie, Produkte zu verkaufen.

Empfehlungen für das Fragen nach Empfehlungen:
- Kennen Sie vielleicht jemanden, der nicht irgendwelchen Jobs hinterher rennen möchte, sondern seine Ziele verfolgen will?

- Kennen Sie jemand, der ohne Risiko und ohne Eigenkapital eine lukrative Selbständigkeit aufbauen möchte und ein passives Einkommen erwirtschaften will?

- Kennen Sie jemand, der eine lukrative Nebentätigkeit sucht?